Métodos de pago

Todo depende del coste del producto, si por ejemplo cuesta $1.000.000 y no tiene para pagarlo de contado se le podrían plantear las siguientes opciones:

1. Pago a cuotas, incrementando un 10% o 20%, en este caso serían 12 cuotas de 100.000 con un incremento del 20%
2. Puede llegarse a un acuerdo por alquiler, donde se le cobrarían 50.000 pesos mensuales por la plataforma y un pago de $30.000 por soporte durante todo el mes o soporte cuando lo solicite con un valor de $10.000
3. Si se llega a un acuerdo de compra, por cuestiones de uso y seguridad para las dos partes, podría llegarse al acuerdo de que se pague el 30% del valor total y soltarle una parte del software, una vez probado y funcionando se le libera de a poco o totalmente si se cancela todo.
4. Canje, Puede que en ocasiones debamos hacer canjes, para estos casos hay que tener en cuenta que tan necesario es lo que nos ofrecen y si es beneficioso o no.